

## [Sales-Manager B2B - Aussendienst \(m/w\)](#)



## **Sales-Manager B2B - AuSSendienst (m/w)**

**Als Sales-Manager B2B sind Sie das Gesicht unseres Unternehmens und überzeugen vor Ort Fachhändler und Entscheider aus unterschiedlichsten Branchen von unseren Produkten. Sie wollen etwas bewegen und erweitern Ihr Verkaufsgebiet kontinuierlich. Ehrgeizig und motiviert haben Sie Ihre**

**Umsätze im Blick und steigern diese sukzessive.**

**In Zusammenarbeit mit Ihren Kollegen nehmen Sie eine Schlüsselposition in unserem Unternehmen ein.**

**Eintrittstermin:** schnellstmöglich [Hier bewerben](#)

**Ihre Aufgaben:**

- Präsentation und Verkauf von EIKI Produkten vor Ort bei Fachhändlern und B2B-Kunden inklusive Projektbetreuung
- Steigerung des Umsatzwachstums bei Bestands- und Neukunden
- Realisierung der Umsatzziele unter Einhaltung des vorgegebenen Konditionsrahmens
- Erfolgreiche Neukundengewinnung im Außendienst sowie Bestandskundenpflege
- Effektive Zusammenarbeit mit dem Fachhändler zur Analyse des Endverbrauchers zwecks Umsatzoptimierung
- Ermittlung von Bedarf und Potential bei Entscheidern
- Marktbeobachtungen hinsichtlich Konkurrenzprodukten und Vertriebssystemen
- Mitarbeit an der Erstellung von Forecasts
- Bereitstellung und Betreuung von Test- bzw. Demo-Installationen inkl. Bericht
- Regelmäßiges Reporting an die Geschäftsführung
- Enge Zusammenarbeit mit Vertriebsinnendienst und Marketing
- Mindestens 60 % Reisetätigkeit

**Das sind Sie!**

- Verkaufen im Außendienst und der direkte Kontakt zum Kunden sind genau Ihr Ding!
- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im Außendienstvertrieb für technische und beratungsintensive Produkte zeichnen Sie aus (idealerweise in der Audio/Video-Branche)
- Sie besitzen ein erfolgreich abgeschlossenes Universitäts- oder Fachhochschulstudium bzw. eine kaufmännische Ausbildung
- Mit Ihrer Offenheit und vernetztem Denken motivieren und begeistern Sie Menschen im Handumdrehen
- Ihr Verhandlungsgeschick und ergebnisorientiertes Arbeiten macht Sie erfolgreich und Probleme sind da um gelöst zu werden
- Sie überzeugen uns mit einer selbstständigen Arbeitsweise, einem hohen Maß an Verantwortungsbewusstsein sowie Teamfähigkeit
- Ergebnisse und Ideen präsentieren Sie sicher und überzeugen Kunden wie Kollegen auf Deutsch und Englisch

**Notwendige Kenntnisse:**

- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kenntnisse kaufmännischer Softwarelösungen

**Wir bieten:**

- Spannende Herausforderungen in einem erfolgreichen und zukunftsorientierten Unternehmen mit langfristiger Perspektive

- Eine erfolgsorientierte Vergütung sowie einen Firmen-PKW auch zur privaten Nutzung
- Eine hochwertige Arbeitsausstattung inklusive Smartphone
- Eine offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Gezielte Weiterbildung über Seminare und Workshops
- Flexible Arbeitszeiten

### **Warum EIKI?**

Ob Stadionatmosphäre oder Movie-Marathon im Wohnzimmer, Produktpräsentationen in Konferenzräumen oder Großprojektionen bei Konzerten oder im Theater - EIKI Produkte transportieren Informationen und Bilder - und wecken Emotionen! Unser Name ist Programm. EIKI setzt sich aus zwei japanischen Wörtern zusammen: "EI" bedeutet Bild und "KI" steht für Maschine. EIKI steht also für „Bildmaschine“ - genauer für Projektoren jeder Größenordnung.

Doch Stillstand ist Rückschritt - und so vertreiben wir seit neuestem auch Digital-Signage- und Digital-out-of-Home-Systeme - Produkte, die das Stadtbild der Zukunft nachhaltig verändern werden.

Werden Sie Teil eines jungen und motivierten Teams mit schlanken Hierarchien - Ihre Kollegen sind eine Mischung aus erfahrenen Mitarbeitern wie auch Berufseinsteigern. Bei uns arbeiten Sie immer am Puls der Zeit. Weiterbildung und die persönliche Entwicklung unserer Mitarbeiter liegt uns am Herzen. Eine marktgerechte Bezahlung ist bei uns genauso selbstverständlich wie weitere attraktive Leistungen.

[Mehr Informationen über EIKI >>](#)

### **Interesse an Abwechslung?**

Sie reden nicht lange, sondern packen einfach an? Sie haben Lust auf neue Aufgaben und Tätigkeitsfelder in einer spannenden Branche? Auf geht's! Wir freuen uns auf ihre Bewerbung (vorzugsweise per eMail) mit Angabe Ihres Gehaltswunsches und des möglichen Eintrittstermins.

### **EIKI Deutschland GmbH**

Am Frauwald 12

65510 Idstein

Ansprechpartner: Christina Welches

Tel. 06126 - 9371 - 0

[cwelches@eiki.de](mailto:cwelches@eiki.de)

[Hier bewerben](#)