



JUNIOR SALES MANAGER (m/w)

Als Junior-Sales-Manager sind Sie der erste Ansprechpartner für unsere Kunden. Vertriebsgespräche führen Sie durch Ihr Verkaufstalent sicher bis zum Abschluss. Der Umgang mit modernen IT-Systemen ist für Sie selbstverständlich und der ständige Kontakt zu den Kunden macht Ihnen

Spaß.

In Zusammenarbeit mit Ihren Kollegen nehmen Sie eine Schlüsselposition in unserem Unternehmen ein.

Eintrittstermin: schnellstmöglich [Hier bewerben](#)

Ihre Aufgaben:

- Verkauf von EIKI Produkten über den Fachhandel sowie Steigerung des Umsatzwachstums bei Bestands- und Neukunden
- Akquise und Betreuung der Fachhändler mit dem Ziel unsere Produkte zu vertreiben
- Effektive Zusammenarbeit mit dem Fachhändler zur Analyse des Endverbrauchers zwecks Umsatzoptimierung
- Ermittlung von Bedarf und Potential bei Entscheidern
- Erstellung von Forecasts
- Bereitstellung und Betreuung von Test- bzw. Demo-Installationen inkl. Bericht
- Angebots- und Auftragsabwicklung
- Pflege von Kundenkontakten in unserem CRM-System
- Regelmäßiges Reporting an die Geschäftsführung
- Regelmäßiges Reporting und Abstimmung mit der Produktentwicklungsabteilung unseres Mutterunternehmens in Japan
- Erstellen von Präsentationen
- Gelegentliche Reisetätigkeit

Das sind Sie!

- Sie besitzen ein erfolgreich abgeschlossenes Universitäts- oder Fachhochschulstudium bzw. eine kaufmännische Ausbildung
- Verkaufen und der direkte Kontakt zum Kunden sind genau Ihr Ding!
- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im B2B-Vertrieb für technische und beratungsintensive Produkte zeichnen Sie aus (idealerweise in der Audio/Video-Branche)
- Mit Ihrer Offenheit und vernetztem Denken motivieren und begeistern Sie Menschen im Handumdrehen
- Ihr Verhandlungsgeschick und ergebnisorientiertes Arbeiten macht Sie erfolgreich und Probleme sind da um gelöst zu werden
- Sie überzeugen uns mit einer selbstständigen Arbeitsweise, einem hohen Maß an Verantwortungsbewusstsein sowie Teamfähigkeit
- Ergebnisse und Ideen präsentieren Sie sicher und überzeugen Kunden wie Kollegen auf Deutsch und Englisch

Notwendige Kenntnisse:

- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kenntnisse kaufmännischer Softwarelösungen
- Betriebswirtschaftliches Verständnis

Wünschenswerte Kenntnisse:

- evtl. gute Kenntnisse in Russisch, Japanisch, Spanisch oder Italienisch

Wir bieten:

- Spannende Herausforderungen in einem erfolgreichen und zukunftsorientierten Unternehmen mit langfristiger Perspektive
- Eine offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Ein leistungsbezogenes Bonusmodell
- Gezielte Weiterbildung über Seminare und Workshops
- Flexible Arbeitszeiten

Warum EIKI?

Ob Stadionatmosphäre oder Movie-Marathon im Wohnzimmer, Produktpräsentationen in Konferenzräumen oder Großprojektionen bei Konzerten oder im Theater - EIKI Produkte transportieren Informationen und Bilder - und wecken Emotionen! Unser Name ist Programm. EIKI setzt sich aus zwei japanischen Wörtern zusammen: "EI" bedeutet Bild und "KI" steht für Maschine. EIKI steht also für „Bildmaschine“ - genauer für Projektoren jeder Größenordnung.

Doch Stillstand ist Rückschritt - und so vertreiben wir seit neuestem auch Digital-Signage- und Digital-out-of-Home-Systeme - Produkte, die das Stadtbild der Zukunft nachhaltig verändern werden.

Werden Sie Teil eines jungen und motivierten Teams mit schlanken Hierarchien - Ihre Kollegen sind eine Mischung aus erfahrenen Mitarbeitern wie auch Berufseinsteigern. Bei uns arbeiten Sie immer am Puls der Zeit. Weiterbildung und die persönliche Entwicklung unserer Mitarbeiter liegt uns am Herzen. Eine marktgerechte Bezahlung ist bei uns genauso selbstverständlich wie weitere attraktive Leistungen.

[Mehr Informationen über EIKI >>](#)

Interesse an Abwechslung?

Sie reden nicht lange, sondern packen einfach an? Sie haben Lust auf neue Aufgaben und Tätigkeitsfelder in einer spannenden Branche? Auf geht's! Wir freuen uns auf ihre Bewerbung (vorzugsweise per eMail) mit Angabe Ihres Gehaltswunsches und des möglichen Eintrittstermins.

EIKI Deutschland GmbH

Am Frauwald 12

65510 Idstein

Ansprechpartner: Christina Welches

Tel. 06126 - 9371 - 0

cwelches@eiki.de

[Hier bewerben](#)